



Der erfolgreiche Messeauftritt

Präsentieren Sie sich vorteilhaft - Sprechen Sie Ihre Besucher aktiv an

Kursdaten



Zeit	17.00 - 21.30 Uhr
Kursort	offen
Leitung	Joerg U. Schluep, Verkaufstrainer, NLP Practitioner, SVEB1

Kursbeschreibung

Themen	<ul style="list-style-type: none">▶ Zielsetzung für die Messe▶ Motiviertes Standpersonal: Auftreten - Erscheinung - Körpersprache▶ Verhalten am Messestand▶ Ansprechen der Besucher▶ Verkaufsgespräch und Kundenakquisition▶ Messe- und Gesprächsrapporte
Ziel	<ul style="list-style-type: none">▶ Optimale Vorbereitung auf die Messepräsenz▶ Positiver Auftritt an der Messe▶ Aktives Ansprechen der Besucher▶ Wirkungsvolle und abschlussorientierte Gespräche▶ Richtiges Verhalten bei Reklamationen▶ Effiziente Nachbearbeitung der Messekontakte
Nutzen	<ul style="list-style-type: none">▶ Mehr Erfolg durch geschulte und motivierte Mitarbeiter▶ Sie kennen die Verkaufspsychologie für die Messe▶ Sie können die Qualität der Kontakte steigern und erkennen die "echten" Interessierten
Zielgruppen	Messe- und Standverantwortliche, Verkaufspersonal, Standmitarbeiter
Kurskosten	Fr. 350.-- inkl. Kursunterlagen, Getränke

Firmenseminare auf Anfrage

Kontakt



ms projekt & management
manuela schluep-probst
bachweg 50
4612 wangen b. olten

fon 062 296 45 52

info@msprojekt.ch - www.msprojekt.ch

flexibel - vielfältig - unkompliziert